

MADAME M COLLECTIONS IF SUPER PLAN DEC

PAR EMMANUELLE MORICE

IL N'AURA FALLU QUE QUELQUES MOIS APRÈS LE LANCEMENT DE MADAME M EN NOVEMBRE DERNIER, POUR ALIMENTER LE BOUCHE À OREILLE D'UNE NOUVELLE ADRESSE DÉCO PAS TOUT À FAIT COMME LES AUTRES. AUX MANETTES DE CETTE ENTREPRISE RAFFINÉE ET ÉLÉGANTE, NATALY ET SON MARI CHRISTOPHE FONT LE POINT SUR LES 4 RAISONS QUI EXPLIQUENT CE SUCCÈS.





1. Un showroom qui met des paillettes dans les yeux

La première bonne idée est d'avoir investi le rez-de-chaussée de leur magnifique hôtel particulier pour le dédier à un showroom. Du salon à la salle à manger, le mobilier et les objets déco prennent place dans une splendide enfilade de pièces au parquet d'époque, aux hauteurs de plafond d'un autre temps, aux vitraux fin XIXème. Le décor est posé, la mise en scène, parfaite.

2. Une sélection design bien sentie

La cohérence de l'ensemble du mobilier ravit le premier regard. Une ambiance apaisée qui mêle canapés en tissu bouclette beige, tables basses laiton et verre miroir, table à manger avec plateau en marbre en forme d'immense galet, chaises en bois avec assise tissu, fauteuil outdoor immaculé... Les petits objets comme les miroirs, bougies, fleurs artificielles, lumières de table, vases, photophores viennent animer l'ensemble. Côté outdoor, Nataly a retenu Jati Kebon, Slide Design, Vincent Sheppard, Qui-est-Paul ?, Vondom. Pour le Indoor, elle a sélectionné Artisan, Eichholtz, Polspotten, Chehoma, Pomax, Silk Ka et pour les luminaires Graypants, Slamp, Market Set, Fontana Arte...

3. Un conseil et un accompagnement hors normes

Sur rendez-vous, Nataly vous reçoit, écoute avec précision vos attentes. Quand le questionnement nécessite un accompagnement plus approfondi, elle n'hésite pas à se déplacer de Lille à St Tropez en passant par le Cap Ferret. Elle vous soumet ensuite ses propositions illustrées de photos avec le devis pour chaque option. Tout cela avec un regard bienveillant, heureux et généreux. Car oui, le cœur que Nataly met dans son ouvrage est bien réel.

4. Des prix très attractifs

Nataly et Christophe ont fait le choix de ne pas investir dans un local commercial sans âme afin de rendre les frais de fonctionnement plus légers. En conséquence, vous constaterez que les prix proposés sont très doux. Et comme une bonne nouvelle n'arrive jamais seule, les modèles d'exposition du showroom bénéficient d'une remise supplémentaire. Une raison de plus de prendre rendez-vous! Promis, on garde ce super bon plan pour nous...